



CREATE AN INGENIOUS FUTURE

Ingenious Technologies ist ein unabhängiger Technologieanbieter. Als Marktführer sind wir die E-Business-Enabler für Werbetreibende. Zu unseren Kunden zählen wir international tätige Marken und Unternehmen aus der Finanzwirtschaft, Mode- und Lifestyle-Welt sowie Travel und Telekommunikation. Wir bieten State-of-the-art Technologie für ein effizientes Marketing und E-Commerce.

Um das Beste zu leisten, suchen wir die Besten - wir suchen Dich!
Werde Teil unseres Teams in Berlin als

Sales Manager (m/w) – Online Marketing Technologien / SaaS (national / international)

Gestalte Deine Karriere mit einer verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Tätigkeit in der Branche der Zukunft.

DEIN NEUER JOB

- **Du hast alles im Griff** – von der Identifikation der Neukunden bis zum Vertragsabschluss
- **Du führst die Regie:** Verantwortung für den Prozess der Neukundenakquise und Abwicklung
- **Du hast den internationalen Durchblick:** Steuerung und Unterstützung von internationalen Deals
- **Du hast ein Gespür für Trends:** Aufnahme und Weiterleitung von Markttrends an das Product Management und Marketing
- **Du bist Business Developer und Strategie:** Mitwirkung bei der Erstellung des jährlichen Businessplans und regelmäßigen Forecasts
- **Für Dich steht der Kunde im Mittelpunkt:** Erstellung von auf den Kunden abgestimmten Lösungen in Zusammenarbeit mit Pre & Post Sales
- **Du schaust über den Tellerrand und siehst das „Große Ganze“:** Schnittstelle zu anderen Abteilungen (Account Management, Operations, Pre & Post Sales, Marketing)
- **Du bist ein Netzwerker und bringst es auf den Punkt:** Teilnahme an externen Veranstaltungen und Messen
- **CRM ist für Dich kein Fremdwort:** Dokumentation und regelmäßige Pflege der Kundendaten

DAFÜR BRINGST DU MIT

- Ein Studium der Betriebswirtschaft oder (Wirtschafts-)Informatik mit Vertiefung im Marketing (oder vergleichbare Qualifikation)
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Umfeld, idealerweise im Online Marketing, Agentur- bzw. Technologieumfeld mit nachweisbaren Erfolgen
- Ein gutes Netzwerk vorzugsweise im Bereich Performance Marketing
- Kenntnisse der Funktionsweisen von Affiliate / SEA / SEO / Display Advertising / Tracking-Systemen
- Erfahrung im Umgang mit Online-Marketing-Tools (z.B Web Analytics)
- Interesse an neuen Technologien und Möglichkeiten des Online-Marketings
- Erfahrungen im methodischen Verkaufstechniken
- Verständnis von technologischen Umsetzungsmöglichkeiten
- Ausgeprägte Servicementalität und Empathie
- Sichere und überzeugende Kommunikation und Verhandlungsgeschick auf Deutsch und Englisch ist Voraussetzung, jede weitere Fremdsprache ist ein Plus
- Hervorragende analytische Fähigkeiten
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Ergebnisorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten
- Eine gesunde Portion Humor

DEIN NEUES ARBEITSUMFELD

Lass Dich inspirieren von einer angenehmen Arbeitsatmosphäre in einem professionellen Team. Um Dein Potenzial bestmöglich entfalten zu können, setzen wir auf Vertrauen: Gestalte Deinen Tagesablauf in Eigenregie und liefere dadurch die bestmöglichen Ergebnisse. Du findest uns im Herzen des Start-up-Silicon-Valley Berlin.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! Bitte sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit dem nächstmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an:
jobs@ingenioustechnologies.com
Telefon +49 (30) 577 02 6000, www.ingenioustechnologies.com