



CREATE AN INGENIOUS FUTURE

Ingenious Technologies ist der marktführende unabhängige Technologieanbieter für Business Analytics und Marketing Automation in der Online-Marketing-Branche. Zu unseren Kunden zählen wir international tätige Marken und Unternehmen aus der Finanzwirtschaft, Mode- und Lifestyle-Welt sowie Travel und Telekommunikation. Wir bieten State-of-the-art Technologie für ein effizientes Online-Marketing und E-Commerce.

Um das Beste zu leisten, suchen wir die Besten - wir suchen dich! Werde Teil unseres Teams in Berlin als

TRAINEE (M/W) SALES & MARKETING IM B2B-BEREICH

Dein Einstieg ins Online- und Performance Marketing Business. Eröffne dir hervorragende Karrierechancen in der Branche der Zukunft.

DAS WIRST DU LERNEN

- **Du übernimmst Verantwortung:** Unterstützung des Sales- und Marketing-Teams bei der Planung, Steuerung und Durchführung der Marketing- und Vertriebstätigkeiten (direkt und indirekt)
- **Du lernst relevante Marketing-Instrumente kennen:** Bedienen aller (Social) Media und Performance Marketing Kanäle sowie Mitarbeit bei der Lead-Generierung
- **Du schaust über den Tellerrand:** Vorbereitende Durchführung von Potenzialabschätzungen bzw. erste Bewertung von Leads
- **Du baust (d)ein Netzwerk auf:** Identifizierung von Ansprechpartnern und Entscheidern, Qualifizierung von Leads und Entwicklung bestehender Accounts, Teilnahme an Messen
- **Du zeigst dein Organisationstalent:** Organisation und Koordination von ersten Terminen, Produktvorstellungen und Demos bei Neukunden (B2B)
- **Du bringst dich kreativ ein:** Unterstützung des Marketing Teams bei der Umsetzung der Marketing-Strategie, insbesondere bei Lead-Generation-Kampagnen und bei der Erstellung von Präsentationen
- **Du bekommst ein Gespür für Trends:** Wettbewerbsbeobachtung und Feedback an die zuständigen Ansprechpartner
- **Du entwickelst ein Auge fürs Detail:** Administration von Angeboten, Verwaltung und Dokumentation im hausinternen CRM bzw. Ablage

DAFÜR BRINGST DU MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung/ wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Erste Erfahrung und ausgeprägtes Interesse am Online-Marketing, Technologie und E-Commerce und Vertriebsprozessen
- Hervorragende Kommunikation (mündlich und schriftlich)
- Souverän und überzeugend im (telefonischen) Kundenkontakt, vor allem bei der Ermittlung von zuständigen Ansprechpartnern
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Gutes technisches Verständnis
- Hohe Lernbereitschaft und Kritikfähigkeit
- Gutes Zeit- und Projektmanagement
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind eine Voraussetzung, jede weitere Europäische Fremdsprache ist ein Plus
- Gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere in Excel und Powerpoint sind zwingend erforderlich
- Organisationstalent und Freude an administrativen Aufgaben
- Offene Persönlichkeit und Spaß am Umgang mit Menschen
- Teamfähigkeit
- Flexibilität
- Eine gesunde Portion Humor

DAS BIETEN WIR DIR

In 9 Monaten wirst du step-by-step an deine Aufgaben herangeführt und auf alle Anforderungen im Sales und Marketing vorbereitet. Dabei wirst du ab dem ersten Tag in das operative Geschäft eingebunden und übernimmst kontinuierlich Verantwortung.

Lass dich inspirieren von einer freundschaftlichen Arbeitsatmosphäre in einem hochprofessionellen Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Du findest uns im Herzen des Start-up-Silicon-Valleys Berlin.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Bitte sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit dem nächstmöglichen Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung an: jobs@ingenioustechnologies.com
Telefon +49 (30) 577 02 6000, www.ingenioustechnologies.com



Ingenious Technologies