CREATE AN INGENIOUS FUTURE

Ingenious Technologies ist der marktführende unabhängige Technologieanbieter für Business Analytics und Marketing Automation in der Online-Marketing-Branche. Zu unseren Kunden zählen wir international tätige Marken und Unternehmen aus der Finanzwirtschaft, Mode- und Lifestyle-Welt sowie Travel und Telekommunikation. Wir bieten State-of-the-art Technologie für ein effizientes Online-Marketing und E-Commerce.

Um das Beste zu leisten, suchen wir die Besten - wir suchen Dich! Werde Teil unseres Teams in Berlin als

TRAINEE (M/W) INSIDE SALES SUPPORT B2B

Dein Einstieg ins Online- und Performance Marketing Business. Eröffne Dir hervorragende Karrierechancen in der Branche der Zukunft.

DAS WIRST DU LERNEN

- **Du wirst ein wichtiger Teil des Sales-Prozesses:** Unterstützung des New Sales-Teams bei der Planung und Steuerung der Vertriebstätigkeiten für Neukunden (direkt und indirekt)
- **Du zeigst dein Organisationstalent:** Organisation und Koordination von Terminen, Produktvorstellungen und Demos bei Neukunden
- **Du lernst das „Große Ganze“ kennen:** Abstimmung und Überwachung der Lead-Generierung in Zusammenarbeit mit dem New Sales-Team
- **Du bringst Dich kreativ ein:** Erstellen von Pitch-Präsentationen zur Lead-Generierung unter Berücksichtigung der technischen Rahmen-bedingungen
- **Du baust Dein Netzwerk auf:** Erste Anlaufstelle für Interessenten und Neukunden (Verwaltung der Inbox / Lead-Generierung durch die Website)
- **Du schaust über den Tellerrand:** Potenzialabschätzungen und Bewertung von generierten Leads & Opportunities
- **Du bekommst ein Gespür für Trends:** Marktbeobachtungen und Feedback an die zuständigen Ansprechpartner
- **Du entwickelst ein Auge fürs Detail:** Administration von Angeboten, Verwaltung und Dokumentation im CRM

DAFÜR BRINGST DU MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung / wirtschaftliches Studium
- Wissensneugierde im Bereich Sales & Online-Marketing, idealerweise mit ersten Erfahrungen
- Souverän und überzeugend im telefonischen und persönlichen Kundenkontakt
- Hervorragende Kommunikation und Geschick bei der Ermittlung von zuständigen Ansprechpartnern
- Schnelle Auffassungsgabe und die Fähigkeit, erlerntes schnell in der Praxis anzuwenden
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Gutes technisches Verständnis
- Gutes Zeit- und Projektmanagement
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sind eine Voraussetzung, jede weitere europäische Fremdsprache ist ein Plus
- Offene Persönlichkeit und Spaß am Umgang mit Menschen
- Eine gesunde Portion Humor

DAS BIETEN WIR DIR

In 9 Monaten wirst du step by step an deine Aufgaben herangeführt und auf alle Anforderungen im Inside Sales Support vorbereitet. Dabei wirst du ab dem ersten Tag in das operative Geschäft eingebunden und übernimmst kontinuierlich Verantwortung.

Lass Dich inspirieren von einer freundschaftlichen Arbeitsatmosphäre in einem hochprofessionellen Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
Du findest uns im Herzen des Start-up-Silicon-Valleys Berlin.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! Bitte sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit dem nächstmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an:
jobs@ingenioustechnologies.com
Telefon +49 (30) 577 02 6000, www.ingenioustechnologies.com

Ingenious Technologies